



Home / Fiere, Congressi ed eventi / Lugano Small & Mid Cap Investor Day: evento Cupido tra Pmi italiane e investitori svizzeri

Lugano Small & Mid Cap Investor Day: evento Cupido tra Pmi italiane e investitori svizzeri

Il 23 settembre, all'Hotel Splendide Royal di Lugano, la settima edizione dell'appuntamento organizzato da IR Top dove le Pmi italiane quotate si propongono agli investitori del Ticino

AC 13 settembre 2016 Fiere, Congressi ed eventi, Protagonisti

L'appuntamento imprenditoriale tra Italia e Svizzera si chiama, ormai da sette anni, "**Lugano Small & Mid Cap Investor Day**". Giunge, infatti, alla sua settima edizione l'evento che IR Top, Partner Equity Markets di Borsa Italiana - LSE Group e leader in Italia nella consulenza su Corporate Finance e Investor Relations, organizza sulla piazza finanziaria ticinese.

Il **23 settembre**, all'**Hotel Splendide Royal** di Riva Caccia, il Top Management di quindici Pmi italiane quotate in Borsa, presenteranno il loro business e *savoir faire* a potenziali investitori del Ticino. Ogni realtà avrà quindici minuti di tempo per far conoscere la propria attività e, perché no, sedurre la platea.

A mediare l'evento sarà Gianfranco Ursino, giornalista de "Il Sole 24 Ore", dopo l'apertura di Barbara Lunghi, Head of Mid & Small Caps Italy, Primary Markets - Borsa Italiana, LSE Group. La madrina dell'evento resta, però, **Anna Lambiase**, Amministratore delegato di IR Top, che in questi anni ha gestito l'evoluzione di questo evento annuale, ormai fisso nel calendario della città.

Dott.ssa Lambiase, perché le Pmi italiane hanno, oggi più che mai, l'esigenza di presentarsi oltreconfine?

E' fondamentale per le aziende italiane guardare all'estero sia per sviluppare il proprio business che per raccogliere capitale sotto forma di equity e di debito, per dare avvio così al processo di internazionalizzazione, ormai sempre più parte integrante delle politiche strategiche delle società italiane di qualità. La piazza finanziaria di Lugano, in particolare, è diventata un punto di riferimento molto importante per le PMI italiane che accompagniamo nel processo di quotazione in Borsa, oltre che per quelle già quotate alla ricerca di capitali per lo sviluppo, nonché un punto privilegiato per osservare opportunità di M&A. Ormai dal 2010 il Lugano Small & Mid Cap Investor Day ha consolidato la propria centralità come evento finanziario e imprenditoriale dedicato alle aziende italiane che cercano di costruire relazioni di investimento forti e durature con gli operatori svizzeri. Di anno in anno, gli investitori elvetici hanno dimostrato di apprezzare le PMI come opportunità in cui investire in un'ottica di medio-lungo periodo. Inoltre, grazie ad IR Top, le Banche, i Family Office, i private banker presenti possono incontrare famiglie imprenditoriali di eccellenza. Per questo motivo il nostro Investor Day si è rivelato un format particolarmente apprezzato dalla comunità finanziaria ticinese.

Dopo sette anni dalla prima edizione, può spiegarci cosa rappresenta il Ticino per gli imprenditori delle piccole e medie imprese italiane?

Ogni anno il numero delle società interessate ad incontrare la comunità finanziaria ticinese cresce, segno tangibile dell'elevato interesse verso il mondo ticinese e verso le sue opportunità sia finanziarie sia di business. Le aziende che portiamo a Lugano intraprendono con noi un percorso di sviluppo e visibilità verso la piazza finanziaria svizzera. Lugano è un centro strategico per gli investimenti e il fatto che ogni anno si raggiunga un successo di presenze e di attenzione sia da parte delle società che degli investitori, è la conferma di come le aziende italiane possano rappresentare un'occasione di investimento per gli investitori ticinesi. IR Top dalla sua nascita affianca, infatti, le aziende nel loro percorso di ricerca dei capitali per lo sviluppo e con questo evento offre l'occasione alle aziende stesse di presentare il proprio modello di business, gli economics e le strategie di crescita al di fuori dei confini nazionali, ad un platea di grande livello.

NEWS

- 7 ottobre 2016
Viaggio alle Hawaii: qualche curiosità
- 7 ottobre 2016
Daniel Schmucki nuovo Cfo di SIX
- 7 ottobre 2016
Twitter resta single, per ora
- 7 ottobre 2016
Corsa all'oro
- 7 ottobre 2016
Bns: titolo ai massimi

Jet Park Parking Malpensa

Prenota, Parcheggio, Parti e Viaggi sereno

Prenota Ora >

EXCHANGE RATE

Symbol	Last	High	Low
EUR/USD	1.1135	1.1152	1.1104
USD/JPY	103.69	104.03	103.54
GBP/USD	1.2332	1.2623	1.2035
USD/CHF	0.9816	0.9833	0.9800
USD/CAD	1.3289	1.3296	1.3215
EUR/JPY	115.47	116.01	115.22
EUR/GBP	0.9030	0.9264	0.8831
EUR/CHF	1.0930	1.0938	1.0910
CHF/JPY	105.65	106.06	105.48
EUR/CAD	1.4796	1.4802	1.4712
EUR/AUD	1.4688	1.4720	1.4661
GBP/CHF	1.2104	1.2382	1.1738
AUD/CHF	0.7441	0.7450	0.7423

Jet Park

Alla luce delle nuove regolamentazioni e dell'uscita della Svizzera dalle black list del Belpaese, è del parere che le interazioni tra gli imprenditori italiani e gli investitori elvetici aumenteranno?

Assolutamente sì. Oggi gli imprenditori italiani possono valutare tutte le opportunità di questo territorio, utilizzando le potenzialità e l'expertise finanziaria senza più il limite della Black List. Capacità di gestione patrimoniale e finanza alternativa sono le due direttrici che vedo come opportunità per gli investitori ticinesi. Una nuova domanda del mercato si sta delineando: si tratta di studiare strumenti nuovi e modelli finanziari più vicini agli imprenditori per dare risposte innovative in termini di soluzioni corporate alle Pmi italiane vicine e riconosciute in tutto il mondo per le capacità e lo spirito imprenditoriale. Questo è ciò che IR Top si propone come obiettivo strategico per favorire l'interazione tra i due mondi: PMI e investitori elvetici e che è il core business della nostra attività anche attraverso la relazione diretta con gli imprenditori privilegiando il rapporto di fiducia e riservatezza.

Nota: l'evento è a numero chiuso. Si prega di confermare la propria partecipazione al n° +39 02 45473884 o all'indirizzo e-mail ir@irtop.com

[Maggiori informazioni](#)

CONDIVIDI



Previous
Twitter in diretta con Cheddar

Next
Vienna: tra vino e autunno

ARTICOLI CORRELATI



Daniel Schmucki nuovo Cfo di SIX

7 ottobre 2016



Roman Stein nuovo CFO per Swiss Life Svizzera

4 ottobre 2016



Vittorio Cornaro alla guida di Cornèr Banca

30 settembre 2016



IRC START UP
IRC RECRUITING, CONSULTING & START UP

La soluzione in Svizzera è IG Bank

Prova la demo

Il trading con i CFD può determinare perdite che eccedono il tuo investimento iniziale



NEWS IN PICTURES



Lugano Small & Mid Cap Investor Day: evento Cupido tra Pmi italiane e investitori svizzeri

Il 23 settembre, all'Hotel Splendide Royal di Lugano, la settima edizione dell'appuntamento organizzato da IR Top dove le Pmi italiane quotate si propongono agli investitori del Ticino

AC 13 settembre 2016 Fiere, Congressi ed eventi, Protagonisti

L'appuntamento imprenditoriale tra Italia e Svizzera si chiama, ormai da sette anni, "Lugano Small & Mid Cap Investor Day". Giunge, infatti, alla sua settima edizione l'evento che IR Top, Partner Equity Markets di Borsa Italiana – LSE Group e leader in Italia nella consulenza su Corporate Finance e Investor Relations, organizza sulla piazza finanziaria ticinese.

Il **23 settembre**, all'**Hotel Splendide Royal** di Riva Caccia, il Top Management di quindici Pmi italiane quotate in Borsa, presenteranno il loro business e *savoir faire* a potenziali investitori del Ticino. Ogni realtà avrà quindici minuti di tempo per far conoscere la propria attività e, perché no, sedurre la platea.

A mediare l'evento sarà Gianfranco Ursino, giornalista de "Il Sole 24 Ore", dopo l'apertura di Barbara Lunghi, Head of Mid & Small Caps Italy, Primary Markets – Borsa Italiana, LSE Group. La madrina dell'evento resta, però, **Anna**

Lambiase, Amministratore delegato di IR Top, che in questi anni ha gestito l'evoluzione di questo evento annuale, ormai fisso nel calendario della città.

Dott.ssa Lambiase, perché le Pmi italiane hanno, oggi più che mai, l'esigenza di presentarsi oltreconfine?

E' fondamentale per le aziende italiane guardare all'estero sia per sviluppare il proprio business che per raccogliere capitale sotto forma di equity e di debito, per dare avvio così al processo di internazionalizzazione, ormai sempre più parte integrante delle politiche strategiche delle società italiane di qualità. La piazza finanziaria di Lugano, in particolare, è diventata un punto di riferimento molto importante per le PMI italiane che accompagniamo nel processo di quotazione in Borsa, oltre che per quelle già quotate alla ricerca di capitali per lo sviluppo, nonché un punto privilegiato per osservare opportunità di M&A. Ormai dal 2010 il Lugano Small & Mid Cap Investor Day ha consolidato la propria centralità come evento finanziario e imprenditoriale dedicato alle aziende italiane che cercano di costruire relazioni di investimento forti e durature con gli operatori svizzeri. Di anno in anno, gli investitori elvetici hanno dimostrato di apprezzare le PMI come opportunità in cui investire in un'ottica di medio-lungo periodo. Inoltre, grazie ad IR Top, le Banche, i Family Office, i private banker presenti possono incontrare famiglie imprenditoriali di eccellenza. Per questo motivo il nostro Investor Day si è rivelato un format particolarmente apprezzato dalla comunità finanziaria ticinese.

Dopo sette anni dalla prima edizione, può spiegarci cosa rappresenta il Ticino per gli imprenditori delle piccole e medie imprese italiane?

Ogni anno il numero delle società interessate ad incontrare la comunità finanziaria ticinese cresce, segno tangibile dell'elevato interesse verso il mondo ticinese e verso le sue opportunità sia finanziarie sia di business. Le aziende che portiamo a Lugano intraprendono con noi un percorso di sviluppo e visibilità verso la piazza finanziaria svizzera. Lugano è un centro strategico per gli investimenti e il fatto che ogni anno si raggiunga un successo di presenze e di attenzione sia da parte delle società che degli investitori, è la conferma di come le aziende italiane possano rappresentare un'occasione di investimento per gli investitori ticinesi. IR Top dalla sua nascita affianca, infatti, le aziende nel loro percorso di ricerca dei capitali per lo sviluppo e con questo evento offre l'occasione alle aziende stesse di presentare il proprio modello di business, gli economics e le strategie di crescita al di fuori dei confini nazionali, ad un platea di grande livello.

Alla luce delle nuove regolamentazioni e dell'uscita della Svizzera dalle black list del Belpaese, è del parere che le interazioni tra gli imprenditori italiani e gli investitori elvetici aumenteranno?

Assolutamente sì. Oggi gli imprenditori italiani possono valutare tutte le opportunità di questo territorio, utilizzando le potenzialità e l'expertise finanziaria senza più il limite della Black List. Capacità di gestione patrimoniale e finanza alternativa sono le due direttrici che vedo come opportunità per gli investitori ticinesi. Una nuova domanda del mercato si sta delineando: si tratta di studiare strumenti nuovi e modelli finanziari più vicini agli imprenditori per dare risposte innovative in termini di soluzioni corporate alle Pmi italiane vicine e riconosciute in tutto il mondo per le capacità e lo spirito imprenditoriale. Questo è ciò che IR Top si propone come obiettivo strategico per favorire l'interazione tra i due mondi: PMI e investitori elvetici e che è il core business della nostra attività anche attraverso la relazione diretta con gli imprenditori privilegiando il rapporto di fiducia e riservatezza.

Nota: l'evento è a numero chiuso. Si prega di confermare la propria partecipazione al n° +39 02 45473884 o all'indirizzo e-mail ir@irtop.com

[Maggiori informazioni](#)